

アクサ生命
顧客本位の業務運営の取組

「お客様からの評価」等を公表

元クサ生命は3月10日、『お客さま本位の業務運営を実現するための基本方針』の定着度を測る指標として設定した。「『お客さまからの評

では新規に契約した顧客からは4・55で対前年で十0・03、給付金を受け取った顧客からは4・37で対前年で▲0・03だつた。

である。と思つてもいい。とがアクサ生命を成長させていく原動力であると考える。このために顧客

に「ながるため」自分
にとっての顧客とは誰な
のかを常に意識し、その
顧客のために業務をする

心してもらえる提案を、
掛けている」「顧客第
であることが、持続的
ビジネス拡大につながる

益を追求する」とは、顧客ためにも会社のためにならないと考えて行動している」「自分が顧客

「顧客の幸せが自分の幸せ」返つてくると思うから、一たびの「メント」が寄せられた。

に「ながるた
成長さ
あると
じに顧客

「自分とは誰な
じ、その務をする
心してもらいたい
掛けている
である」といふ
ビジネス拠点

「顧客第一」の持続的な追求が、益を運んでいくにつながる

「は、顧客の
社のためにも
考えて行動し
自分で顧客の
一顧客の
せに返っ
らせられ

せか自分の幸
くふると思つか
のマメントが

価度)」の総合評価(満足度)」のスコアと、同社の全従業員を対象とした調査である「『お客様本位の業務運営』にかかる意識の浸透度を測る社内調査」の結果を公表した。また、顧客本位の業務運営をより一層推進するためには、実施してきた取り組みについて、併せて公表した。

22年1月実施の「お客様さま本位の業務運営」にかかる意識の浸透度を測る社内調査結果では、「私は常に『お客様さま第一』を目指して行動している」という質問に対しても、「同意する」と回答した従業員の割合は95%で、前年で+2%だった。

2021年の「お客さまからの評価」の総合評価（満足度）の平均スコ

する」と回答した従業員からは、「顧客にアクサを理解いただき、良い会社